



# PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI

## PAZARLAMA NEDİR?

“ Ürünün üretim öncesinden başlayıp satışı ve satış sonrası faaliyetlerini içine alan geniş kapsamlı bir işletme faaliyetidir.”



## ALANIMIZDA YER ALAN DALLAR

Okulumuzda ; **Satış Danışmanlığı ve Sigortacılık** dalında eğitim verilmektedir.

## SATIŞ DANIŞMANLIĞI NEDİR?

İş organizasyonu yapan, satış öncesi hazırlık yapan, müşterilerle görüşerek satış işlemlerini takip eden, satış sonrası işlemleri kontrol eden, bir sonraki güne hazırlık yapan nitelikli kişidir.

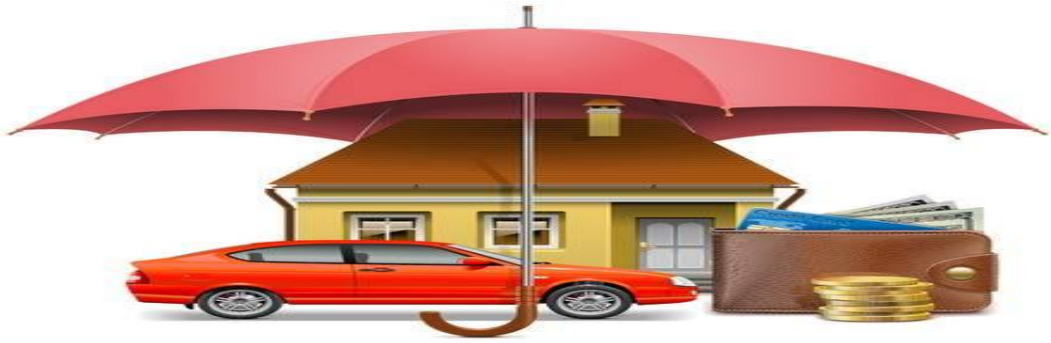


## MESLEK ELEMANLARINDA ARANAN ÖZELLİKLER

- Özgüvene sahip olmak.
- Piyasa araştırması yapma yeteneğine sahip olmak.
- Girişken olmak.
- Temsil yeteneğine sahip olmak.
- Türkçeyi iyi konuşabilmek.
- Sabırlı olmak.
- Mal ve hizmetlerin özelliklerini çok iyi bilmek.
- Güler yüzlü olmak.
- İnsanlarla iyi ilişkiler kurabilmek

### SİGORTACILIK NEDİR?

Sigorta ,Risklerin gerçekleşmesi sonucu doğabilecek zararları gidermek için kullanılan bir mali araçtır.Sigorta sözleşmesi sigorta yapılması için hukuken geçerli olan sözleşmedir.Sigortacılık bu işlerle ilgilenen meslektir.



## MESLEK ELEMANLARINDA ARANAN ÖZELLİKLER

- Güler yüzlü olmak
- Piyasa bilgisine sahip olmak
- Sigorta hukukunu bilmek
- Temsil yeteneğine sahip olmak
- Girişkenlik ve iletişim becerilerine sahip olmak
- Üretim yapabilmek



## PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI MESLEK DERSLERİ

9. SINIFLAR	
Dersin Adı	Saati
Mesleki Gelişim Atölyesi	2
Pazarlama İlkeleri (*)	2
Ofis Uygulamaları	4
Tüketici Davranışları	3
<b>TOPLAM</b>	<b>11</b>

<b>10. SINIFLAR (Satış Danışmanlığı )</b>	
<b>Dersin Adı</b>	<b>Saati</b>
Satış Teknikleri(*)	4
Temel Hukuk	2
Mesleki Matematik	2
Perakendecilik	3
Satışta İletişim Teknikleri	2
<b>TOPLAM</b>	<b>13</b>

<b>10. SINIFLAR (Sigortacılık )</b>	
<b>Dersin Adı</b>	<b>Saati</b>
Temel Sigortacılık (*)	4
Temel Hukuk	2
Mesleki Matematik	2
Sigortacılıkta Hizmet Pazarlaması	3
Satışta İletişim Teknikleri	2
<b>TOPLAM</b>	<b>13</b>

<b>11. SINIFLAR (SATIŞ DANIŞMANLIĞI )</b>	
<b>Dersin Adı</b>	<b>Saat</b>
Ürün Bilgisi (*)	4
Pazarlama Mevzuatı	2
Mağaza Atmosferi ve Görsellik	2
Perakende Matematiği	3
Perakende Paket Programları	3
Mesleki Yabancı Dil	3
<b>TOPLAM</b>	<b>17</b>

11. SINIFLAR (SİGORTACILIK)	
Dersin Adı	Saat
Risk ve Hasar Yönetimi (*)	3
Sigorta Hukuku	2
Can Sigortaları ve Bireysel Emeklilik Sistemi	3
Hayat Dışı Sigortalar	4
Sigorta Paket Programları	2
Mesleki Yabancı Dil	3
<b>TOPLAM</b>	<b>17</b>

### PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI SERTİFİKA DERSLERİ

- EMLAK DANIŞMANLIĞI
- DİJİTAL BECERİLER
- E-TİCARET



### BELGELENDİRME

- Satış Danışmanlığı ve Sigortacılık Dalından Mezun olan her öğrencimize DİPLOMANIN yanında İş Yeri Açma belgesi verilmektedir.

## PAZARLAMA - PERAKENDE ALANI MEZUNLARIMIZIN TERCİH EDEBİLECEĞİ YÜKSEK ÖĞRETİM PROGRAMLARI

\*Bankacılık ve Sigortacılık

\*Sigortacılık

\*Emlak ve Emlak Yönetimi

\*Uluslararası Ticaret

\*Finans ve Bankacılık

\*Uluslararası Ticaret ve Finansman

\*Pazarlama

\*Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik

## Pazarlama ve Perakende Alanı Mezunlarının Ek Puanları İle Yerleşebilecekleri Ön Lisans Programları

\*Bankacılık ve Sigortacılık

\* İşletme Yönetimi

\* Deniz ve Liman İşletmeciliği

\* Kooperatifçilik

\*Dış Ticaret

\* Marina ve Yat İşletmeciliği

\* Emlak Yönetimi

\* Marka İletişimi

\* E-Ticaret ve Pazarlama

\* Pazarlama

\* Hava Lojistiği

\* Perakende Satış ve Mağaza Yönetimi

\* İnsan Kaynakları Yönetimi

\* Reklamcılık

\*Tıbbi Tanıtım ve Pazarlama

\* Turizm ve Otel İşletmeciliği

\*Turizm ve Seyahat Hizmetleri



Alanımızdan mezun olan öğrenciler hem kamu sektöründe hem de özel sektörde çalışma imkanına sahiptir. Özellikle özel sektörde iş alanı daha geniştir.

Pazarlama ve perakende alanı alanında en fazla iş bulma imkanı olan **ÇOK GÜÇLÜ BİR SEKTÖRDÜR.**

#### Alan mezunları

- \* Alışveriş merkezlerinde, Şirketlerin AR-GE bölümlerinde, Reklam sektöründe
- \* Bankalarda
- \* Kurumsal firmalarda, İşletmelerde mağaza yöneticisi konumlarında
- \* Kamu kurum ve kuruluşlarında
- \* Üretim yapan tüm firmalarda, Holdinglerde, Fabrikalarda
- \* Finans kuruluşlarında, Organizasyon şirketlerinde
- \* Marketlerde
- \* Gıda işletmelerinde, Yiyecek içecek birimlerinde
- \* Sigorta şirketlerinde, Emlak şirketlerinde
- \* Eczanelerde
- \* Turizm ve sağlık sektöründe
- \* Her türlü giyim ve mefruşat mağazalarında VE DAHA BİR ÇOK ALANDA
- \* Satış danışmanı ve müşteri temsilcisi olarak çok rahat iş bulma imkanına sahiptir.

Günümüzde en çok ihtiyaç duyulan ve en çok mesleklerden biridir.

